1. اسم المقرر: القانون التجاري	
2. رمز المقرر: HLAW1206	
3. الفصل / السنة	
2025/ 2026 (سنوي)	
4. تاريخ إعداد هذا الوصف : 2025/10/1	
5. أشكال الحضور المتاحة: حضوري	
6. عدد الساعات الدراسية (الكلي)/ عدد الوحدات (الكلي)	
60 ساعة (صباحي / مسائي)	
7. اسم مسؤول المقرر الدراسي (اذا اكثر من اسم يذكر)	
الاسم : ا.م.د احمد صبري كاظم	
8. اهداف المقرر	
اهداف المادة الدراسية	• الأهداف المعرفية 1-ان يتعرف الطالب على مفهوم القانون التجاري من حيث المبادئ العا الخاصة للقانون التجاري 2-ان يطلع على مصادر القانون التجاري والنظريات التاي تناولت نطاق الق التجاري 3-ان يتعلم على الاعمال التجارية والتاجر وشروطه واكتساب الصفة التجارية 4- ان يطلع على اهم الواجبات التي يجب على التاجر القيام بها من تسجيل السجل التجاري والامتناع عن المنافسة الغير مشروعة . 5- ان يعرف أنواع النقل التجاري ومعرفة الحساب الجاري والاعتماد المستند • الأهداف المهاراتية الخاصة بالبرنامج 1-تمكين الطالب من اعداد وكتابة البحوث 2-تمكين الطالب من اعداد اللوائح القانونية ودراسة ومناقشة حالات عملية
9. **استراتيجيات التعليم والتعلم**	
الاستراتيجية تدعيم المقرر بالامثلة العملية بما يعزز إمكانيات الطالب وقدراته العلمية وتعزز ثقته بنفسه من خلال حلها وتدريبه على معالجتها مع الافاضة في شرح الجوانب القيمية في الحلول المقترحة والمطلوبة	• القاء المحاضرة شفويا مع طرح الأسئلة • توضيح النقاط الأساسية على شكل مخطط على اللوحة • تكليف الطالب باعداد تقارير ومناقشتها داخل الصف • الوقوف على اراء الطالب وافكاره المتعلقة بالمحاضرة **طرق التقييم** • **اختبارات شفوية** • **اختبارات تحريرية**
10. **بنية المقرر** **الفصل الدراسي الأول**	

الأسبوع	الساعات	مخرجات التعلم المطلوبة	اسم الوحدة او الموضوع	طريقة التعلم	طريقة التقييم
الاول	2	فهم الطالب للمحاضرة	مقدمة عن القانون التجاري	• القاء محاضرة نظرية • استخدام مخطط	• امتحان يومي • المشاركات الشفوية • تفاعل الطالب ومناقشته
الثاني	2	فهم الطالب للمحاضرة	المصادر القانون التجاري و نطاق القانون التجاري	• القاء محاضرة نظرية • ستخدام مخطط	• امتحان يومي • المشاركات الشفوية • تفاعل الطالب ومناقشته
الثالث	2	فهم الطالب للمحاضرة	المبادئ الاساسية والنظريات تحديد الاعمال التجارية	• القاء محاضرة نظرية	• امتحان يومي • المشاركات الشفوية • تفاعل الطالب ومناقشته
الرابع	2	فهم الطالب للمحاضرة	مفهوم الاعمال التجارية والتميز بين الاعمال التجارية والمدنية	• القاء محاضرة نظرية	• امتحان يومي • المشاركات الشفوية • تفاعل الطالب ومناقشته
الخامس	2	فهم الطالب للمحاضرة	انواع الاعمال التجارية	• القاء محاضرة نظرية	• امتحان يومي • المشاركات الشفوية • تفاعل الطالب ومناقشته
السادس	2	فهم الطالب للمحاضرة	الاعمال التجارية المفردة والاعمال التجارية بصيغة المشروع	• القاء محاضرة نظرية	• امتحان يومي • المشاركات الشفوية • تفاعل الطالب ومناقشته
السابع	2	فهم الطالب للمحاضرة	تعريف التاجر وشروطه	• القاء محاضرة نظرية	• امتحان يومي • المشاركات الشفوية • تفاعل الطالب ومناقشته
الثامن	2	فهم الطالب للمحاضرة	واجبات التاجر الاهلية التجارية	• القاء محاضرة نظرية	• امتحان يومي • المشاركات الشفوية • تفاعل الطالب ومناقشته
التاسع	2	فهم الطالب للمحاضرة	التسجيل في السجل التجاري	• القاء محاضرة نظرية	• امتحان يومي • المشاركات الشفوية • تفاعل الطالب ومناقشته

العاشر	2	فهم الطالب للمحاضرة	أنواع السجل التجاري	• القاء محاضرة نظرية	• امتحان يومي • المشاركات الشفوية • تفاعل الطالب ومناقشته
الحادي عشر	2	فهم الطالب للمحاضرة	الاثار القانونية للسجل التجاري	• القاء محاضرة نظرية	• امتحان يومي • المشاركات الشفوية • تفاعل الطالب ومناقشته
الثاني عشر	2	فهم الطالب للمحاضرة	الاسم التجاري وتمييز الاسم التجاري عن مايشتبه به	• القاء محاضرة نظرية	• امتحان يومي • المشاركات الشفوية • تفاعل الطالب ومناقشته
الثالث عشر	2	فهم الطالب للمحاضرة	اتخاذ الاسم التجاري حماية الاسم التجاري	• القاء محاضرة نظرية	• امتحان يومي • المشاركات الشفوية • تفاعل الطالب ومناقشته
الرابع عشر	2	فهم الطالب للمحاضرة	الدفاتر التجارية وأنواع الدفاتر التجارية	• القاء محاضرة نظرية	• امتحان يومي • المشاركات الشفوية • تفاعل الطالب ومناقشته
الخامس عشر	2	فهم الطالب للمحاضرة	قواعد مسك الدفاتر التجارية	• القاء محاضرة نظرية	• امتحان يومي • المشاركات الشفوية • تفاعل الطالب ومناقشته

الفصل الدراسي الثاني

الأسبوع	الساعات	مخرجات التعلم المطلوبة	اسم الوحدة او الموضوع	طريقة التعلم	طريقة التقييم
الاول	2	فهم الطالب للمحاضرة	الامتناع عن المنافسة الغير مشروعة	• القاء محاضرة نظرية	• امتحان يومي • المشاركات الشفوية • فاعل الطالب ومناقشته
الثاني	2	فهم الطالب للمحاضرة	العقود التجارية عقد النقل	• القاء محاضرة نظرية	• امتحان يومي • المشاركات الشفوية • تفاعل الطالب ومناقشته

الثالث	2	فهم الطالب للمحاضرة	الاثار القانونية لعقود النقل	• القاء محاضرة نظرية	• امتحان يومي • المشاركات الشفوية • تفاعل الطالب ومناقشته
الرابع	2	فهم الطالب للمحاضرة	عقد نقل الأشخاص	• القاء محاضرة نظرية	• امتحان يومي • المشاركات الشفوية • تفاعل الطالب ومناقشته
الخامس	2	فهم الطالب للمحاضرة	الوكالة بالعمولة	• القاء محاضرة نظرية	• امتحان يومي • المشاركات الشفوية • تفاعل الطالب ومناقشته
السادس	2	فهم الطالب للمحاضرة	عقد التامين	• القاء محاضرة نظرية	• امتحان يومي • المشاركات الشفوية • تفاعل الطالب ومناقشته
السابع	2	فهم الطالب للمحاضرة	اطراف عقد التامين	• القاء محاضرة نظرية	• امتحان يومي • المشاركات الشفوية • تفاعل الطالب ومناقشته
الثامن	2	فهم الطالب للمحاضرة	الاثار القانونية لعقد التامين	• القاء محاضرة نظرية	• امتحان يومي • المشاركات الشفوية • تفاعل الطالب ومناقشته
التاسع	2	فهم الطالب للمحاضرة	انتهاء عقد التامين	• القاء محاضرة نظرية	• امتحان يومي • المشاركات الشفوية • تفاعل الطالب ومناقشته
العاشر	2	فهم الطالب للمحاضرة	البيوع البحرية	• القاء محاضرة نظرية	• امتحان يومي • المشاركات الشفوية • تفاعل الطالب ومناقشته
الحادي عشر	2	فهم الطالب للمحاضرة	التنظيم الدولي للبيوع البحرية أنواع البيوع البحرية	• القاء محاضرة نظرية	• امتحان يومي • المشاركات الشفوية • تفاعل الطالب ومناقشته

الثاني عشر	2	فهم الطالب للمحاضرة	بيع سيف الطبيعة القانونية لبيع سيف	• القاء محاضرة نظرية	• امتحان يومي • المشاركات الشفوية • تفاعل الطالب ومناقشته
الثالث عشر	2	فهم الطالب للمحاضرة	بيع فوب	• القاء محاضرة نظرية	• امتحان يومي • المشاركات الشفوية • تفاعل الطالب ومناقشته
الرابع عشر	2	فهم الطالب للمحاضرة	الطبيعة القانونية لبيع فوب	• القاء محاضرة نظرية	• امتحان يومي • المشاركات الشفوية • تفاعل الطالب ومناقشته
الخامس عشر	2	فهم الطالب للمحاضرة	الحساب الجاري والاعتماد المستندي	• القاء محاضرة نظرية	• امتحان يومي • المشاركات الشفوية • تفاعل الطالب ومناقشته

11. تقييم المقرر

درجة الفصل الدراسي (100) توزع بالشكل الآتي:

امتحان شهر اول	يومي	متحان فصل ثاني	يومي	السعي السنوي	الامتحان النهائي	الدرجة النهائي
%15	%5	%15	%5	%40	%60	%100

12. مصادر التعلم والتدريس

الكتب المقررة المطلوبة (المنهجية أن وجدت)	القانون التجاري للدكتور باسم محمد صالح
المراجع الرئيسة (المصادر)	كافة الشروحات المناضرة للكتب المنهجية
الكتب والمراجع الساندة التي يوصى بها (المجلات العلمية، التقارير....)	
المراجع الإلكترونية، مواقع الانترنيت	
خطة تطوير المقرر الدراسي	• تحديد الاحتياجات التعليمية للطالب • تحسين المعايير التعليمية واتباع الممارسات التي تتناسب مع مستوى الطالب • تحديث المحتوى المقرر بما يتواكب مع التشريعات الحديثة • ربط محتوى المقرر بواقع التطبيق العلمي لجعل التعليم اكثر فائدة

نموذج وصف المقرر